



Soy Bibiana Arboleda, consultora empresarial, coach y formadora, apasionada por el desarrollo humano y el crecimiento organizacional. Con más de 15 años de experiencia en el mundo corporativo – liderando equipos de alto desempeño, gerencia de ventas, marketing estratégico, consultoría empresarial y docencia.

Comprendí una verdad esencial:

“Las empresas crecen cuando su gente crece”.
Este hallazgo me llevó a crear mi metodología “Marketing y Coaching con Alma”, un modelo que integra estrategia, liderazgo y bienestar para acompañar a las organizaciones a crecer desde adentro y de manera sostenible.

Mis 3 pilares de SERVICIO



SERVICIO PREMIUM



Marketing Estratégico
Conferencias y talleres



Consultoría
y entrenamiento comercial



Bienestar con sentido
Marketing y coaching con alma

Soy Profesional en Mercadeo y Negocios Internacionales, certificada en Coaching y Liderazgo, actualmente curso un Máster en Psicología del Trabajo y de las Organizaciones. Desde esta formación y experiencia, acompaño a líderes y equipos a:

- ✓ Elevar su desempeño y liderazgo consciente.
- ✓ Construir culturas sanas, conectadas y coherentes.
- ✓ Prevenir el agotamiento laboral y fortalecer el bienestar.
- ✓ Generar resultados reales alineando el ser y el hacer.

Creo profundamente en integrar el SER con el HACER, porque cuando las personas se sienten bien, se desempeñan mejor y cuando se desempeñan mejor, las empresas evolucionan.

CONFERENCIAS

Experiencias diseñadas para generar reflexión y cambio en los equipos y en los líderes, integrando conocimiento con motivación y propósito.



1. La venta empieza por ti

Autoconocimiento, autoconfianza, y coherencia orientados al logro

CONTENIDO

1. El Ser como base del Hacer: Conoce tu kit de herramientas.
2. Identifica y transforma creencias limitantes.
3. Interioriza los tres momentos de la venta: Antes | Durante | Después.
4. De la venta transaccional a la venta transformacional.

Conferencia inspiracional + ejercicios de reflexión individual



2. Cambiar para florecer

Gestión del cambio y resiliencia como motor de crecimiento

CONTENIDO

1. El ciclo natural del cambio: Resistencia | Aceptación | Adaptación.
2. Actitudes que potencian o bloquean la resiliencia.
3. Herramientas prácticas para adaptarse con agilidad.
4. Transcender: Pasar el Puente.

Conferencia motivacional + taller vivencial

TALLERES



3. Haciendo equipo con mi equipo

Trabajo en equipo, colaboración y liderazgo compartido

CONTENIDO

1. Diferencias entre grupo y equipo de trabajo.
2. Principios de colaboración genuina: El resultado del todo.
3. Herramientas de comunicación consciente.
4. ¿Cómo transformar conflictos en oportunidades de crecimiento?
5. Liderazgo distribuido: Todos pueden liderar desde su rol.

Taller experiencial + dinámicas grupales



4. Modelo ACTIVATE

Estrategia práctica para incrementar productividad y fortalecer la automotivación.

CONTENIDO

1. Los 8 pasos del modelo ACTIVATE (Autoconciencia, Claridad, Tiempo, Inspiración, Valores, Acción, Transformación, Energía).
2. Identificación de distractores y cómo superarlos.
3. Técnicas para mantener motivación y enfoque a largo plazo.
4. Cómo alinear metas personales con objetivos profesionales.

Taller práctico con ejercicios de planificación, dinámicas grupales + aplicación del modelo

CAPACITACIONES A LA MEDIDA

Formación diseñada para potenciar personas y resultados.



Programas personalizados según los objetivos de la empresa, trabajando en áreas clave como:

- ✓ Habilidades blandas
- ✓ Productividad
- ✓ Manejo del tiempo
- ✓ Equilibrio vida-trabajo
- ✓ Proyección de metas

Siempre adaptados a las necesidades de tu organización.

CONSULTORÍA Y ENTRENAMIENTO COMERCIAL



Combina estrategia de marketing, entrenamiento comercial y desarrollo humano, para que tu empresa logre resultados consistentes y sostenibles.

LO QUE HACEMOS

- ✓ **Planes de marketing y ventas**
Estrategias claras y realistas, segmentación de clientes y propuestas de valor.
- ✓ **Entrenamiento comercial**
Ventas consultivas, técnicas de negociación, fidelización y herramientas prácticas para maximizar resultados.

- ✓ **Metas y objetivos**
Definición de KPIs, planes de acción y seguimiento con retroalimentación continua.
- ✓ **Fidelización de clientes**
Experiencias memorables, programas de lealtad y protocolos de servicio para relaciones sólidas y duraderas.
- ✓ **Cultura anti-burnout**
Bienestar corporativo, gestión del estrés y actividades “Happy Company” que elevan el espíritu de la organización.
- ✓ **Diagnóstico Express**
Revisión rápida del estado actual de tu equipo, con hallazgos clave y un plan de acción inmediato.



BIENESTAR CON SENTIDO

Formación diseñada para potenciar personas y resultados.



Marketing y coaching con alma

Donde la estrategia se encuentra con las personas

FUSIONA

Marketing
estratégico

Entrenamiento
comercial

Coaching
organizacional



Construir empresas con propósito



Crecimiento económico

+



Bienestar humano

Creando relaciones sostenibles
(internas y externas)

Generando un impacto real en la productividad
y la motivación de los equipos.

Componentes del Programa

- ✓ **Diagnóstico Organizacional**
Evaluación de cultura, liderazgo, clima laboral y estrategia comercial.
- ✓ **Fidelización de Clientes**
Experiencias memorables, programas de lealtad y servicio al cliente.
- ✓ **Marketing y Acción Comercial**
Estrategias de posicionamiento, KPIs claros y tácticas digitales y presenciales para aumentar alcance y conversión.
- ✓ **Coaching Integral**
Procesos individuales y de equipo para fortalecer liderazgo, resiliencia, comunicación y propósito compartido.
- ✓ **Entrenamiento Directivo**
Desarrollo de habilidades estratégicas y acompañamiento en campo con feedback continuo.
- ✓ **Cultura Anti-Burnout**
Programas de bienestar, balance vida-trabajo y actividades Happy Company.

Con este programa, tu organización recibe un acompañamiento integral y continuo, donde Bibi y su red de aliados estratégicos se convierten en un verdadero equipo externo de marketing, ventas y bienestar impulsando la evolución de tu empresa





Coaching de Vida **R E N A C E**

Un viaje de transformación interior y bienestar integral



El coaching de vida es un espacio de autodescubrimiento y expansión personal que te invita a mirar dentro de ti con amor y conciencia, brindándote herramientas prácticas que te invitan a equilibrar y armonizar áreas de tu vida en las que desees obtener resultados diferentes.

Vivir un proceso de coaching es una oportunidad para detenerte, reconectar contigo y avivar tu energía vital.

R.E.N.A.C.E. es un viaje de autoconocimiento y bienestar integral que te invita a volver a ti, silenciar el ruido exterior y reconectar con tu equilibrio interior.

A través de cinco encuentros transformadores, aprenderás a clarificar tu propósito, cuidar tu energía y diseñar una vida coherente desde tu esencia.

El cambio comienza cuando eliges escucharte.



R

SESIÓN 1

Reconoce tu realidad: "La claridad es tu punto de partida"

Toma conciencia de tu momento actual, identifica tus prioridades y define las metas que deseas alcanzar.

E

SESIÓN 2

Elabora tu propósito: "Tu brújula interior"

Descubre tu dirección y sentido de vida. Conecta con lo que te inspira y te aviva.

N

SESIÓN 3

Nutre tu mente y emociones: "Revisión de tus creencias"

Fortalece tu diálogo interno y cultiva pensamientos y emociones que te impulsen.

A

SESIÓN 4

Alcanza tu equilibrio: "Diseña tu ruta"

Crea rutinas y hábitos de bienestar que te permitan armonizar tu cuerpo, mente y emociones.

CE

SESIÓN 5

Crea y Expande tu nueva versión: "Celebra tu renacer"

Integra tu aprendizaje, evalúate y reconoce tu evolución. Celebra tu renacer hacia una vida en equilibrio, tranquilidad y plenitud.

Empresas que han confiado en mi trabajo

Estas organizaciones han sido parte esencial de mi camino, aportando crecimiento, aprendizaje y experiencia tanto como colaboradora como consultora.

Su confianza respalda el valor y la calidad que hoy pongo al servicio de tu empresa.



Contáctame

-  317 499 6039
-  bibiarboledat
-  bibiarboleda.com
-  Info@bibiarboleda.com